



PROJEKTFINANSZÍROZÁS INFORMATIKAI ESZKÖZÖK BESZERZÉSÉRE

Beszállító partnereinkkel, továbbá a Grenke-, a Peac-, és a CSI Leasinggel együttműködve egy új lehetőséget nyújtunk IT eszközök beszerzésének finanszírozására partnereink részére:

MILYEN BERUHÁZÁSOKAT TÁMOGAT?

- hardware (eszközök)
- szoftver (programok, alkalmazások)
- a bevezetéshez kapcsolódó használatba vételi szolgáltatások

MILYEN ELŐNYEI VANNAK?

- Nagyon rugalmas feltételek, gyors hitelbíráló és adminisztráció
- 12-60 hónap közötti futamidő, fix kamatozású szerződések
- Már nettó 200 e HUF-tól is igényelhető HUF vagy Euro alapon, közbeszerzésre is
- Nincs kötelező önrész
- Állandó, tervezhető, költség
- Egyes konstrukciókban: gyűjtőszerződések, tetszőleges ütemezéssel lehívható keretösszeggel, átütemezhető elszámolás, elektronikus eszköznyilvántartás, tanúsított adattörlés (R2 tanúsítvány), dolgozói vásárlói program
- A futamidő végén a maradványértéktől függően több opció is lehetséges:
 - visszaadás
 - teljes/részleges tulajdonszerzés
 - munkavállalói vásárlás

MIKOR ÉRDEMES ESZKÖZLÍZINGET VÁLASZTANI?

- Ha IT infrastruktúrát szeretnénk fejleszteni saját igényeknek megfelelően, saját ütemben, magas beruházási költségek nélkül
- Ha nem szeretnénk saját forrásokat ilyen arányban lekötöni
- Ha a futamidő végén vissza szeretnénk adni az eszközöket.

HOGYAN MŰKÖDIK?

Az ügyfél által kiválasztott termékek (és kapcsoló szolgáltatások) ajánlatát mi küldjük el a lízingbeadó cégnek, ami alapján ők rövid időn belül indikatív ajánlatot tesznek az ügyfélnek. Elfogadás esetén adatszolgáltatást kérnek, majd kötelező érvényű ajánlatot tesznek. Amikor a szerződés létrejött, kiadhatósági engedélyt adnak, ami alapján elindul a beszerzés. Amikor az áru megérkezett, az ügyfél azonnal átveheti az eszközöket, amit átvételi igazolással ismer el.

BONITÁSVIZSGÁLAT: HITELKÉPESSÉG VIZSGÁLATA. Az ügyfél bonitásvizsgálata a bevételeinek és kiadásainak (budget) figyelembevételével, valamint a „fogyasztási szokások” elemzése alapján történik.

INDIKATÍV AJÁNLAT: Ha valaki indikatív árajánlatot ad, ezzel nem vállal semmilyen kötelezettséget, az ajánlat ellenére is dönthet úgy, hogy nem vállalja a szolgáltatás teljesítését vagy a termékek leszállítását. Az indikatív ajánlat tartalmazza az ajánlat főbb paramétereit, előzetes árkalkulációt és feltételeket. Az ajánlat kérője ez alapján eldöntheti, hogy érdemes-e az ajánlattevővel részletesebben egyezkedni, és végleges ajánlatot kérni tőle.

KÉSZFIZETŐ KEZESSÉG esetében a lízingcég közvetlenül fordulhat a **készfizető** kezéhez, hogy ő egyenlítsse ki az adós tartozását.

Jelen tájékoztató nem teljeskörű és a kiadáskori állapotot tükrözi, mely idővel és a partnerek üzleti céljaival módosulhat. Jelen tájékoztatás semmilyen körülmények között nem minősül ajánlattételnek!



MILYEN KÖVETELMÉNYEKNEK KELL MEGFELENI?

- Nem lehet negatív saját tőke és/vagy 10millió HUF alatti árbevétel /év
- Minimum 2 év lezárt könyvelési év
- Hitelképesség
- Az indikatív ajánlat elfogadása és adatszolgáltatás (bonitásvizsgálat, cégadatok, stb)
- Biztosítékok és nyilatkozatok (fedezet, hitelképesség, elfogadó nyilatkozatok, inkasszó nyilatkozat, tárolási nyilatkozat, készfizetői nyilatkozat, hozzáférhetőség, stb..)
- Operatív lízing konstrukciónál nyilatkozat, hogy a futamidő végén szeretne-e tulajdonjogot szerezni a lízingelt eszközök felett

KELL-E KÜLÖN BIZTOSÍTÁST KÖTNI AZ ESZKÖZÖKRE?

Nem. A lízingcég automatikusan adja a lízingelt eszközök biztosítását.

Természetesen elfogadják a saját biztosítást is, amennyiben az fedezetet nyújt a bérelt eszközök értékére és az ügyfél a biztosítónál a lízingbeadót jelöli meg engedményezettként.

VAN-E ÖNRÉSZ?

Választott konstrukciótól függően önrész meghatározható, de nem kötelező.

HOGYAN KELL FIZETNI?

Fizetni HUF vagy euro alapon is lehet, a választott havi, negyedéves, vagy egyedi megállapodás szerinti fizetési gyakoriságnak megfelelően.

MILYEN KONSTRUKCIÓK VANNAK ÉS MEGTARTHATÓ-E AZ ESZKÖZ A FUTAMIDŐ VÉGÉN?

OPERATÍV LÍZING (TARTÓSBÉRLET):

100%-ban elszámolható költségként, a futamidő végén az eszköz a lízingbeadóé marad. Itt tulajdonszerzés közvetett vagy közvetlen módon is történhet a szerződés teljesítése után.

NYÍLT VÉGŰ PÉNZÜGYI LÍZING:

Opciók vételi díj megfizetése esetén kerül tulajdonba az eszköz, mely általában az időszaki díj 1-2 szerese.

ZÁRT VÉGŰ PÉNZÜGYI LÍZING:

Az utolsó lízingdíj megfizetésével tulajdonjog szerezhető.

Amennyiben további információra lenne szüksége, vagy kérdése van projektfinanszírozással kapcsolatban, keresse kapcsolattartó kollégánkat a megadott elérhetőségein!

BONITÁSVIZSGÁLAT: HITELKÉPESSÉG VIZSGÁLATA. Az ügyfél bonitásvizsgálata a bevételeinek és kiadásainak (budget) figyelembevételével, valamint a „fogyasztási szokások” elemzése alapján történik.

INDIKATÍV AJÁNLAT: Ha valaki indikatív árajánlatot ad, ezzel nem vállal semmilyen kötelezettséget, az ajánlat ellenére is dönthet úgy, hogy nem vállalja a szolgáltatás teljesítését vagy a termékek leszállítását. Az indikatív ajánlat tartalmazza az ajánlat főbb paramétereit, előzetes árkalkulációt és feltételeket. Az ajánlat kérője ez alapján eldöntheti, hogy érdemes-e az ajánlattevővel részletesebben egyezkedni, és végleges ajánlatot kérni tőle.

KÉSZFIZETŐ KEZESSÉG esetében a lízingcég közvetlenül fordulhat a **készfizető** kezéhez, hogy ő egyenlítsse ki az adós tartozását.

*Jelen tájékoztató nem teljeskörű és a kiadáskori állapotot tükrözi, mely idővel és a partnerek üzleti céljaival módosulhat.
Jelen tájékoztatás semmilyen körülmények között nem minősül ajánlattételnek!*